

ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Manuel Billekens

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins
mit gutem Erfolg bestanden**

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

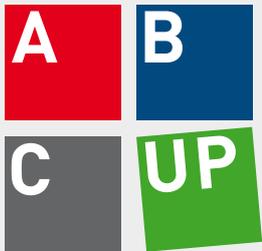
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Norbert Bliem

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

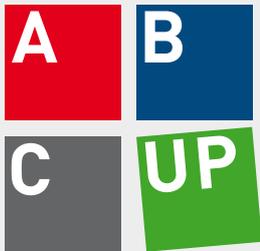
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Lorenz Etschbacher

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

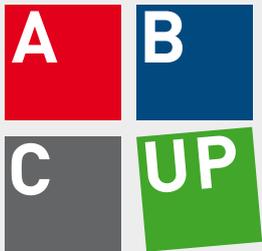
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Martin Hochkönig

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

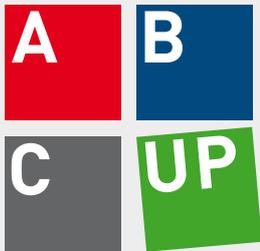
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Andreas Huber

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

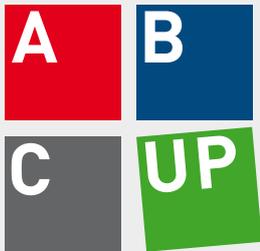
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Albert Jäger

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

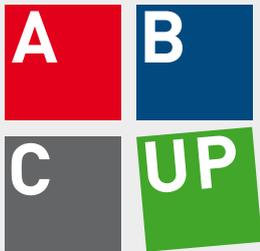
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Heinz Maderebner

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

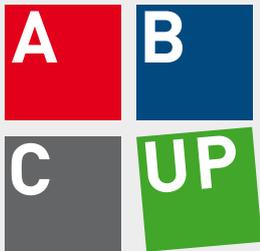
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Meinhard Moosbrugger

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



EUROCHAMBRES



WIRTSCHAFTSKAMMER ÖSTERREICH





MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

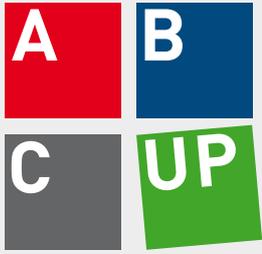
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Ernst Lechner

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins
mit gutem Erfolg bestanden**

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

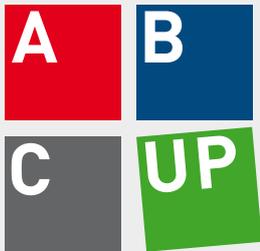
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Stefan Pitscheider

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

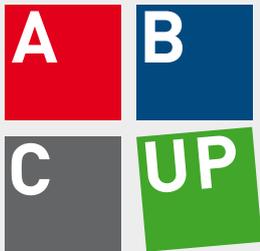
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss?
Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss?
The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Marcel Pretscherer

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

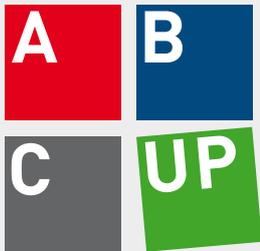
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Matthias Ruhdorfer

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

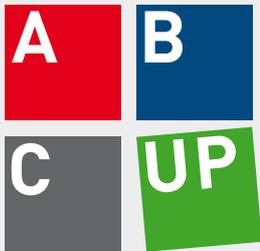
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Manuel Schoiswohl

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

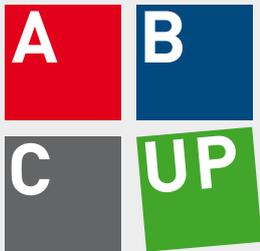
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Matthias Stocker

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins**

bestanden

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

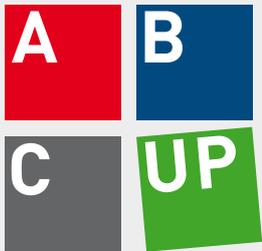
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Erich Diechtl

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins
mit gutem Erfolg bestanden**

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

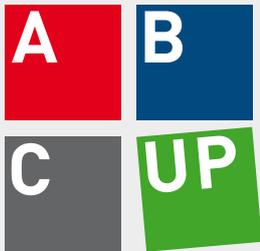
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Maximilian Kerschbaumer Gugu

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul A
des Unternehmerführerscheins
mit gutem Erfolg bestanden**

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE



MODUL A: BASISMODUL WIRTSCHAFT

LERNHEINHEITEN

WISSENS-CHECK

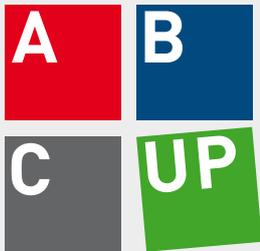
- Arbeitswelt:** Ich bin in der Lage **wirtschaftliche Begriffe** (Güter, Angebot und Nachfrage, Markt, Kaufkraft etc.) zu erklären und **einzelne Zusammenhänge** zu verstehen.
- Wirtschaftskreislauf:** Ich kann erkennen, wie **Staat, Unternehmen und private Haushalte im Wirtschaftskreislauf zusammenhängen** und welche Aufgaben sie im Wirtschaftsgeschehen haben.
- Wirtschaftssektoren:** Ich weiß, in welche **Sektoren die Wirtschaft** eingeteilt wird.
 Ich kann **unterschiedliche Branchen** dem jeweiligen Sektor zuordnen.
 Ich weiß, wie sich die **Zahl der Beschäftigten** ungefähr auf die einzelnen Wirtschaftssektoren verteilt.
- Von der Idee zum Produkt:** Ich kann erklären, **was ein Unternehmen ist**.
 Ich verstehe, dass in einem **Unternehmen viele Aufgaben zu erfüllen sind**, damit aus einer Idee ein erfolgreiches Produkt oder eine Dienstleistung entsteht.
 Ich kann diese **verschiedenen Aufgaben benennen**.
- Wirtschaften für den Markt:** Ich kann erklären, was man unter einem **Markt** versteht.
 Ich weiß, warum sich **Unternehmen am Markt orientieren** müssen, um erfolgreich zu sein.
 Ich kann den Begriff Marketing erklären.
 Ich verstehe, warum die gelungene Abstimmung einzelner Marketingbereiche Voraussetzung für den Unternehmenserfolg ist.
- Who's the boss? Der Weg zum Unternehmer:** Ich kann **Vorteile und Herausforderungen beruflicher Selbstständigkeit** erklären.
 Ich kann eine **unternehmerische Tätigkeit als mögliche Option** für mein Berufsleben begreifen.

MODUL A: BASIC MODULE ECONOMY

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

- Work environment:** I am able to explain **economic terms** (goods, supply and demand, market, purchasing power, etc.) and understand **individual relationships**.
- Economic cycle:** I can define how **the government, enterprises and private households are related in the economic cycle** and what role they play in the economy.
- Economic sectors:** I know the **sectors** in which the economy is divided.
 I can assign **different branches** to each sector.
 I know roughly how the **number of employees** is distributed across the different economic sectors.
- From idea to product:** I can explain **what an enterprise is**.
 I understand that **many tasks need to be carried out in an enterprise** in order for a successful product or service to emerge from an idea.
 I can **define these different tasks**.
- Economies for the market:** I can explain what is meant by a **market**.
 I know why **enterprises need to follow the market** in order to be successful.
 I can explain the **concept of marketing**.
 I understand why **proper coordination of different areas of marketing** is vital to the success of an enterprise.
- Who's the boss? The path to being an entrepreneur:** I can explain the **advantages and challenges of professional independence**.
 I could imagine an **entrepreneurial activity as being a possible option** for my working life.



ENTREPRENEUR'S
SKILLS CERTIFICATE

Die Wirtschaftskammer Österreich bestätigt, dass

Peter Zandl

am 12.6.2014

die Prüfung

**Modul C
des Unternehmerführerscheins
mit gutem Erfolg bestanden**

hat.

Prof. Dr. Michael Landertshammer
Leiter der Abteilung für Bildungspolitik
Wirtschaftskammer Österreich

Admont, 12. Juni 2014

Beurteilungsskala:
mit Auszeichnung bestanden, mit gutem Erfolg bestanden, bestanden



CERTIFICATE

MODUL C: UNTERNEHMERISCHES GRUNDWISSEN – DER GESCHÄFTSPLAN

LERN EINHEITEN

WISSENS-CHECK

Von der Idee zur Marktchance:

- Ich weiß, dass **Innovationen** für die Wirtschaft wichtig sind.
- Ich weiß, welche Kriterien zur **Überprüfung und Bewertung von Geschäftsideen** wichtig sind und kann diese interpretieren.

Der Kunde im Mittelpunkt:

- Ich weiß, wie, wann, wo ich **relevante Informationen über den Markt** erhalte und wie ich diese aufbereiten kann.
- Ich erkenne, warum **Kundenorientierung für den unternehmerischen Erfolg** wichtig ist.
- Ich kann erklären, auf welche Art Unternehmen **Marktforschung** betreiben.
- Ich kann **verschiedene Käufergruppen in ihrem Kaufverhalten** beschreiben.
- Ich kann erklären, **wie die einzelnen Marketingbereiche** in einem Unternehmen **zusammenhängen**.

Unternehmens- organisation/ Unternehmensführung:

- Ich weiß, warum **Arbeitsteilung** in einem Unternehmen wichtig ist.
- Ich kann Beispiele für **Elemente der Aufbau- und Ablauforganisation** in einem Unternehmen geben.
- Ich weiß, welche **Informationssysteme** in einem Unternehmen wichtig sind (Kostenrechnung- und Finanzbuchhaltungssysteme, Statistik, Planung).
- Ich kann wichtige Aspekte der Mitarbeitermotivation nennen.

Businessplan:

- Ich verstehe, was ein **Businessplan** ist und bin in der Lage einen detaillierten Geschäftsplan zu erstellen.

MODUL C: BASIC ENTREPRENEURIAL KNOWLEDGE – THE BUSINESS PLAN

LEARNING UNITS

KNOWLEDGE CHECK

From idea to market opportunity:

- I know that **innovation is** important for the economy.
- I know what criteria are important for **reviewing and evaluating business ideas** and can interpret these.

Focusing on the customer:

- I know how, when and where I can obtain **relevant information about the market**.
- I understand why **customer focus** is important to **entrepreneurial success**.
- I can explain how enterprises conduct **market research**.
- I can describe **different buyer groups by their buying behaviour**.
- I can explain **how the various marketing areas** in an enterprise are **related**.

Enterprise organisation/ governance:

- I know why **the division of labour** is important in an enterprise.
- I can give examples for **elements of structure and organisation** in an enterprise.
- I know which **information systems** are important in an enterprise (cost accounting and financial accounting systems, statistics, planning).
- I can define important aspects of employee motivation.

Business plan:

- I understand what a **business plan** is and am able to create one in detail.